PIERRE CHAPELLE

Commercial Senior

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Professionnel dynamique avec plus de 8 ans d'expérience dans la vente

Responsable Commercial

Groupe Frame, Paris, France

2019 - Présent

et le développement de relations avec les clients. Expert en génération de leads, négociation et finalisation de contrats.

# COORDONNÉES

Direction d'une équipe de commerciaux afin d'atteindre les objectifs de vente mensuels. Élaboration et exécution de stratégies de vente performantes pour des produits technologiques. Acquisition de nouveaux clients dans différents secteurs, notamment la finance et la santé.

Paris, France [hello@reallygreatsite.com](mailto:hello@reallygreatsite.com)

Commercial Senior

Téléphonie Fusion, Paris, France

2015 - 2018

+123-456-7890

[www.reallygreatsite.com](http://www.reallygreatsite.com/)

# LANGUES

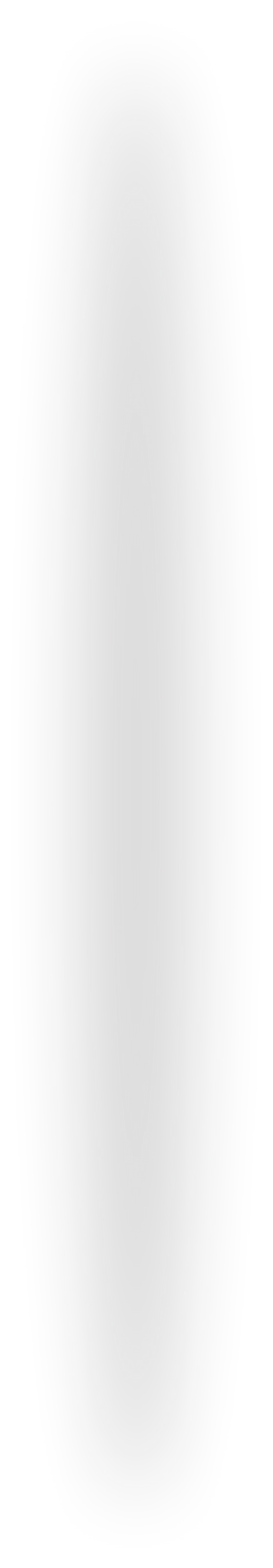
Anglais - courant Allemand - intermédiaires

Recherche de nouveaux clients et établissement de

relations commerciales durables.

Négociation de contrats importants avec des entreprises de taille intermédiaire et des startups. Formation et accompagnement des nouveaux membres de l'équipe de vente.

FORMATIONS



# CENTRES D'INTÉRÊT

Lectures Bénévolat Cross fit

Master en Commerce

École Amédé Autran, Paris, France

## COMPÉTENCES

Prospection et expansion des affaires Négociation et finalisation des contrats Gestion des relations clients Leadership et management d'équipe

2008-2012